

M. Frédéric [REDACTED]
Mobile géographiquement sur axes
Bourgogne – PACA et Toulouse
[REDACTED]

FORMATION

DSCG UE3, UE5, UE6 + UE7 (2019 et 2020): UE1 en cours (octobre 2025)
Executive MBA, NEOMA Business School, Reims, **Major** promotion 2004
Ingénieur EPITA, Paris, 1992 - spécialisation Systèmes et Réseaux
ANGLAIS des affaires : très bon niveau pratique (et 20/20 UE6 du DSCG)



Chef de missions en cabinet comptable ou Responsable comptable en entreprise

+25 années d'expérience réussies

Cadre expérimenté en Comptabilité - Conseil

Management : jusqu'à 54 personnes en multi-sites et international

Fondateur et dirigeant de TPE reventes en 2018 et 2023

PROJET D'EVOLUTION DE CARRIERE pour les 10 à 15 ans à venir :

- [REDACTED]

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES :

Eté 2024 à ce jour : Formation à distance Study Comptalia UE1. Préparation Session DSCG octobre 2025.

Missions de courte durée & bénévolat de conseils en PME .

[REDACTED] de CA 3 M€ : révisions 09/2024 et 09/2025, prévisionnels, atterrissages.

Révision des comptes annuels 08/2024 et 08/2025 d'une copropriété de 76 lots.

Tenue comptable pour une SCI à l'IS, liasse fiscale 12/2024 envoyée via Teledec.

Reprises sur anomalies bilan KPMG 12/2023, médiations URSSAF, Ordre E-C.

Déc. 2023 à juin 2024 : Responsable de bureau comptable, [REDACTED]

Manager de transition suite départ à la retraite de l'Expert-comptable cédant mi-2022.

Résorption des retards déclaratifs, révision, bilans + liasses fiscales 2022 à 12/2023.

Resp. 70 dossiers répartis sur 3 sites pour la tenue comptable et déclarations fiscales.

Evolution locale du portefeuille avec prospection en 2024 : +11 dossiers, -2 sorties.

Déc 2020 à Nov 2023 : Expert-comptable stagiaire, [REDACTED]

Responsable de 30 dossiers & de la qualité pour 2 cabinets de 10 collaborateurs en tout.

Révision, production des liasses et toutes déclarations fiscales.

Management : 2 assistantes, 1 resp de dossiers et 2 stagiaires + 1 sous-traitant Tunisien.

Passage en ZERO papier pour les clients, et imports Excel. Formation aux bonnes pratiques.

Honoraires de conseils et missions complémentaires pour 25% du temps chargé et facturé.

2019 et 2020 : DSCG Validation des Acquis et de l'Expérience (2019) UE3 UE5 UE7 + session 2020 UE6

2004 à 2018 : Fondateur-gérant de la [REDACTED] (80% des parts)

Prestataire de santé, locations et vente de matériel médical, secteur de 800 pharmacies.

Cession-absorption par le numéro 3 français du secteur et accompagnement jusqu'à fin 2018.

- Rédaction : des statuts, AGO et AGE, 2 augmentations de capital, 4 associés, 3 sièges différents.
- CA 800 K€ HT, marge brute finale 76%. 9 employés. 4000 articles en immos et contrôle de gestion.
 - Situation mensuelle, prévisionnel trimestriel, bilan intermédiaire simplifié et annuel complet.
 - Logiciels EBP 2003, ORTHOP-Must et Excel.
- 2011 : création catalogue et PLV avec nouvelle enseigne ALTER EGO MEDICAL, dépôt à l'INPI.

2007 à ce jour : Consultant bénévole, coaching de dirigeants, optimisation IR, gestion et vérification comptable.

- 2016/2017 avec **Initiative Côté d'Or** parrain bénévole auprès de créateurs-repreneurs de TPE.
Participation aux comités d'engagement pour l'octroi de prêt d'honneur aux dirigeants de TPE.

2013 à ce jour : [REDACTED] (99,1% des parts),

- 2013-2016 Rédaction du cahier des charges MOA, appel d'offres. Investissements 1,1 M €, 3 emprunts bancaires : terrain, construction & aménagements, TVA. Suivi & réception de chantier.
- 2015-2023 Gestion des locaux loués à la SARL BMS pendant l'exploitation et après vente en 2018. Rédaction des statuts, création de la SCI. Facturation loyer et charges. Déclarations de TVA, IS.
- 2023 cession du bien professionnel, changement d'associés minoritaires, AGE, actes de cessions, transfert du siège social hors département d'origine, formulaires M2, M3.
- Fin 2023-2025 réinvestissements dans 3 studios, chantiers de rénovation, comptabilité interne.

MBA 2003/2004 - Finance, Comptabilité, Marketing, Stratégie, Risk management, Organisation. [REDACTED]

- [REDACTED] : (selon Business Plan de 300 pages).

1993 à 2003 : Cabinet de conseil [REDACTED]

- 1998-2003 **Directeur de projets d'intégration de systèmes d'information, Manager expérimenté.**

- Budgets 3 à 5 M€ / an, équipes jusqu'à 54 consultants, ingénieurs et managers en Telecom

- 1993-1998 **Consultant et Ingénieur de Projet.** [REDACTED]

Conception, développement, administrateur de base de données, tests, mise en production.

QUALITES PRINCIPALES : Visionnaire, gros travailleur, impliqué et appliqué, fiable, organisé, rigoureux, capacité d'adaptation, à l'écoute des hommes et des femmes, juste, sérieux.

Skills : Excellent avec le tableur Excel. Compétences avancées avec Quadra on Demand.

Connaissances pratiques dans Cegid Expert, Cegid Loop.

Connaissances techniques en dossiers de PME, TPE à l'IS, SCI à l'IS, SCI IR revenus fonciers, EI, SASU, SEL
Conseil en contrôle de gestion et management, prévisionnels, atterrissages.

Concepteur de modes opératoires pragmatiques, imaginés.

Amélioration de la qualité, respect des bonnes pratiques.

Formations dispensées à des comptables clients, assistant(e)s, stagiaires.

Optimisation IR arbitrages TNS/BNC vs dividendes, revenus fonciers, avantages en nature.

Cadrages cotisations TNS.

Régularisations (baux commerciaux, charges locatives, contrôle et cadrage du dépôt de garantie)

TVA autoliquidée, bordereaux de détaxes, déclarations mensuelles DEB.

Clients spécifiques, exemples :

Importateur franco-chinois, CA 8 M€ avec SCI et 3 holdings, taux de change USD / EUR, incoterms

Transporteur régional, 2 sites en France, 3 holdings, CA +7 M€, flotte 50 véhicules, flux intercos

Commerce de vêtement, 3 sites, CA +3 M€, TVA acquisitions intra-communautaires, DEB mensuelles

Commerce spécialisé fleurs et production horticole, 2 magasins, 2 SCI, 1 société de production, CA 3 M€

Pharmacie 3 M€ 4 taux de TVA, RFA, défraiements, honoraires détaillés spécifiques, PDA, en EI et SEL

Tabac-presse-jeux-bibelots, contrôle des taux de marge par activité, LAB

Restauration traditionnelle, contrôle des marges, LAB

Vente en ligne en Europe de produits d'hygiène fabriqués en France, TVA aux particuliers par pays

Vente de détail depuis la Guyane, TVA spécifique

Artisans, contrôle des taux de TVA par activité et sous-traitance dans le BTP.

Elevage agricole de poussins, flux en coopératives, sociétés liées fournisseurs, abattoirs, sanitaire

Manager lors de cessions et audits, data-room, GAP, évaluation financière, sociétés de 1 à 4 M€ de CA

Contrôle des flux avec organismes sociaux et identification des écarts, contrats non mis à jour

Contrôle des apports à société, report d'imposition,

Contrôle et identification d'écarts dans fonds propres, capital non libéré, dividendes non déclarés.

*IFU, contrôle des dividendes, dépassement des 10% des fonds propres et moyenne des C/CT associés
SELARL ou SELAS, professions libérales, nouvelle fiscalité des revenus 2024 en BNC. Liasse 2035.*